



XV EDIZIONE - A.A. 2018/2019

**MASTER IN
PROCUREMENT MANAGEMENT**

APPROVVIGIONAMENTI E APPALTI

X MODULO

Partenariato Pubblico Privato



Perché formazione sul Procurement?



I sistemi di Procurement stanno subendo profonde modificazioni sia nelle grandi imprese che nella Pubblica Amministrazione.

Il mercato italiano evidenzia una domanda consistente di professionalità adeguate nell'area del Procurement, con competenze sia nelle moderne strutture organizzative del business che nei sistemi tecnologici di supporto.

Il Master anche in questa nuova edizione ha affinato ulteriormente lo sviluppo dei curricula e delle competenze per venire incontro alle crescenti richieste di formazione strategica di carattere Interdisciplinare.

Perché formazione a Tor Vergata?



L'Università di Roma "Tor Vergata" è stata vincitrice del premio "*MEF Consip Master in e-Procurement*", bando di gara competitivo, indetto dal Ministero dell'Economia e delle Finanze e da Consip nel 2004 e riservato agli Atenei italiani, per l'istituzione di un Master universitario in *e-procurement*.

La facoltà di Economia di Tor Vergata è riconosciuta a livello mondiale come Centro di Eccellenza sui temi del Procurement. Ha ospitato nel 2006 la II° International Public Procurement Conference a cui hanno aderito relatori da più di 75 paesi del mondo.

Gustavo Piga e Giancarlo Spagnolo, (Presidente Consip e Direttore Ufficio Studi Consip dal 2002 al 2005), docenti presso il Master, sono gli autori del volume "*Handbook of Procurement*" pubblicato dalla *Cambridge University Press* (insieme al Professor Nicola Dimitri dell'Università di Siena), citato dal Parlamento Europeo nel workshop organizzato a Bruxelles il 6 marzo 2006.

http://www.economia.uniroma2.itpublic/files/eprocurement/link_articolo.pdf

I pacchetti formativi sui temi del Procurement rispondono alle esigenze di:

- **creare professionisti esperti in procurement management, in grado di operare sia nel settore pubblico che nel settore privato; arricchire i profili professionali esperti in acquisti acquisendo competenze interdisciplinari;**
- **fornire opportunità di crescita professionale a giovani brillanti e motivati e sviluppare capacità manageriali moderne.**

Il Master si propone di formare profili in grado di dare soluzione ai problemi che nascono in contesti fortemente dinamici sui piani della tecnologia e dei mercati, nei quali creatività e doti di leadership debbono essere coniugati con la capacità di affrontare problemi complessi di natura strategica, gestionale e organizzativa. Una particolare enfasi verrà data all'area etica di deontologia professionale.

Sono presenti **12 Aree Formative** nel corso di **12 mesi** (ogni area formativa si sviluppa nell'arco di un mese; una settimana frontale e tre on-line).

L'impegno formativo comprende:

- **324 ore in modalità frontale** (27 ore al mese erogate nel corso di un'unica settimana con lezioni dal Lunedì al Venerdì);
- **200 ore in modalità on-line**

Sono previsti: seminari di approfondimento; casi di studio, allo scopo di presentare problemi reali e indicare le strategie più idonee alla loro soluzione; attività di laboratorio informatico ed esercitazioni; momenti di discussione comune.

Struttura:

- PPP: profili giuridici
- Project Financing
- Il PPP nel settore difesa: lo stato dell'arte in Italia ed in Europa

Obiettivi e finalità:

Il diritto della concorrenza nella sua duplice matrice nazionale e comunitaria costituisce il cardine su cui è stata costruita la disciplina che regola gli acquisti ed i contratti delle pubbliche amministrazioni. Una sua introduzione è quindi imprescindibile per la piena comprensione della disciplina di settore. Allo stesso modo risulta essenziale la conoscenza delle forme di collaborazione anche finanziaria tra soggetti pubblici e privati per la realizzazione ed il perseguimento di interessi pubblici e collettivi, nonché degli strumenti e dei tipi negoziali (talvolta speciali) attraverso i quali assicurare il Procurement.

Modulo: Partenariato pubblico e Privato

Attività Didattica: **21/10/2019 - 25/10/2019**

| Lezioni | | Materia | Docente |
|------------|---------------|--|-----------|
| 21/10/2019 | 10.00 - 13.00 | PPP: profili giuridici | Raganelli |
| 21/10/2019 | 14.00 - 17.00 | PPP: profili giuridici | Raganelli |
| 22/10/2019 | 10.00 - 13.00 | PPP: profili giuridici | Raganelli |
| 22/10/2019 | 14.00 - 17.00 | PPP: profili giuridici | Raganelli |
| 23/10/2019 | 10.00 - 13.00 | Project Financing | Giusto |
| 23/10/2019 | 14.00 - 17.00 | Project Financing | Giusto |
| 24/10/2019 | 10.00 - 13.00 | Project Financing | Giusto |
| 24/10/2019 | 14.00 - 17.00 | Il PPP nel settore difesa: lo stato dell'arte in Italia ed in Europa | Mauro |
| 25/10/2019 | 10.00 - 13.00 | Il PPP nel settore difesa: lo stato dell'arte in Italia ed in Europa | Grieco |

20/11/2019 8:30 – 9:30

ESAME MODULO X

Partenariato Pubblico e Privato – profili giuridici

- Prof.ssa Biancamaria Raganelli



Programma del corso:

Il corso ha ad oggetto l'analisi della disciplina giuridica di riferimento, europea e nazionale, sul partenariato pubblico privato: il rapporto contrattuale tra pubblica amministrazione e impresa e le procedure di scelta del contraente privato. Particolare attenzione sarà dedicata ai principali modelli di partenariato pubblico privato: concessioni, finanza di progetto, società miste pubblico-private.

Gli argomenti:

- Il partenariato pubblico privato: definizioni e caratteristiche;
- Il quadro giuridico comunitario. Principi comunitari rilevanti.
- La regolamentazione in alcuni Stati membri (cenni);
- Il partenariato pubblico privato in Italia: la nuova disciplina 2016.
- Le procedure di gara tra esigenze di flessibilità e controllo: il dialogo competitivo.
- I principali modelli di PPP: Il project financing; La concessione di lavori pubblici; Le società miste pubblico-private.

Programma del corso:

Il corso ha ad oggetto la tecnica del project financing (finanza di progetto), in particolare: definizione, caratteristiche, vantaggi e prospettive, fasi dell'operazione, equilibrio economico finanziario (bancabilità e redditività) e struttura finanziaria necessaria per l'implementazione del progetto. Il corso consente di apprendere la corretta identificazione e allocazione dei rischi tra le parti coinvolte e anche di comprendere le modalità «fondamentali» di costruzione di un Piano Economico Finanziario (PEF).

Argomenti:

- PPP e PF
- Struttura Finanziaria
- Analisi dei rischi
- Piano economico finanziario

Il PPP nel settore difesa: lo stato dell'arte in Italia e in Europa - Dott.ssa Prastaro, Col. Grieco



Programma del corso:

Dopo un rapido richiamo alle novità introdotte dal codice degli appalti in materia di gestione della spesa pubblica con modalità privatistiche, vengono prese in esame le diverse esperienze di “partenariato” poste in essere, già a partire dagli anni “90, tra l’A.D. e imprese leader nel settore degli approvvigionamenti di sistemi d’arma, sino ad arrivare ai più recenti modelli gestionali di natura marcatamente privatistica. In particolare, sono oggetto di analisi Agenzia Industrie Difesa, Difesa Servizi SpA e le principali forme di partenariato sviluppatesi in ambito europeo.

Gli argomenti:

- Cenni sugli aspetti giuridici, economici ed applicativi del partenariato anche alla luce del D. Lgs. 50/2016;
- Eventuali criticità;
- L’Agenzia Industrie Difesa alla luce della nuova disciplina codicistica;
- Mission, Vision e Obiettivi di IAD;
- Progetti di partenariato pubblico privato

Il modulo on line costituisce uno strumento che consente di prolungare l'interazione tra docente e discenti e di approfondire alcune tematiche affrontate a lezione.

Attraverso l'accesso alla piattaforma i discenti potranno prelevare il materiale e la documentazione utilizzata durante le lezioni e interagire con il docente.

Costo per partecipante: 750 euro

Il costo si intende per persona che frequenti il solo modulo **Partenariato Pubblico Privato**.

Sono previsti sconti per partecipanti che frequentano ulteriori moduli, nonché per Imprese/Istituzioni che iscrivano più partecipanti.

Come saperne di più?



Informazioni

Direttore Prof. Gustavo Piga
Segreteria e sede didattica
Dip. di Economia e Finanza,
Università degli Studi di Roma “Tor Vergata”,
Via Columbia 2, 00133 Roma;
tel. +39 06/72595430 - Roberta Marta
fax: +39 06/2020500
Segreteria dei Corsi di Perfezionamento
Tel 06/72592003-2005
e-mail: master.procurement@uniroma2.it
web site: www.masterprocurement.it

Come raggiungerci:

www.economia.uniroma2.it/nuovo/facoltà/dove.asp